

Kurze Fragen + Weiterempfehlung (15 Min)

Ich bin Alex (SonarScout). Ich suche 15 Minuten, um Sonar-Review/Reporting-Bedarfe zu verstehen und potenzielle Pilot-Teams sowie Reseller/Trainings-Partner zu finden. Wenn Sie nicht die richtige Person sind, leiten Sie das bitte weiter oder antworten Sie mit dem besten Kontakt.

Beschaffung / Entscheider (US Public Safety)

1. Welche Sonar-Hardware nutzen Sie aktuell (Marke/Modell) und wie exportieren/zeichnen Sie Daten auf (MP4, Logs)?
2. Was sind Ihre Must-haves (Offline, Sicherheit, Audit-Trail/Chain-of-Custody, IT-Vorgaben)?
3. Wie definieren Sie Erfolg messbar (Zeitersparnis, weniger Misses, bessere Dokumentation)?
4. Wären 3k–5k USD pro Workstation ein No-Go, akzeptabel oder ein 'easy yes' — und wie läuft Beschaffung typischerweise ab?

Weiterempfehlung: Wenn Sie nicht die richtige Person sind, wer ist der beste Kontakt? (Name + Rolle + Organisation). Können Sie uns ggf. vorstellen?

Operatoren (Sonar-Techs / Taucher / Marineeinheit)

1. Wie läuft Ihr Review-Workflow ab — wo führen Müdigkeit/Informationsflut zu Übersehenem?
2. Welche Sonar-Hardware nutzen Sie (Marke/Modell) und welche Formate fallen an (MP4, GPS-Logs, Screenshots)?
3. Für den Start: SonarScout unterstützt MP4-Review nach dem Einsatz (keine Echtzeit-Verarbeitung während des Scans). Ist das trotzdem wertvoll/akzeptabel?
4. Welche weiteren Detektionsklassen (neben Körper/Fahrzeug) wären für Sie am hilfreichsten?

Weiterempfehlung: Wenn Sie nicht die richtige Person sind, wer ist der beste Kontakt? (Name + Rolle + Organisation). Können Sie uns ggf. vorstellen?

Partner / Reseller (Sonar-Händler + Trainingsanbieter)

1. Welche Sonar-Marken/Workflows nutzen Ihre Kunden am häufigsten, und welche Exportformate sehen Sie typischerweise?
2. Möchten Sie SonarScout an Bestandskunden verkaufen, bei der Neukundengewinnung helfen oder beides?
3. Wo passt SonarScout am besten in Ihren Sales/Training-Ablauf (Demo, Onboarding, Zertifizierung, Auffrischung)?
4. Welches Partnermodell bevorzugen Sie (Reseller-Marge, Referral-Fee, Training-Bundle) und was muss erfüllt sein, damit es funktioniert?

Weiterempfehlung: Wenn Sie nicht die richtige Person sind, wer ist der beste Kontakt? (Name + Rolle + Organisation). Können Sie uns ggf. vorstellen?