

Preguntas rápidas + petición de referencia (15 min)

Soy Alex (SonarScout). Busco 15 minutos para entender necesidades de revisión/informes con sonar y encontrar equipos piloto y socios revendedores/formación. Si no eres la persona adecuada, por favor reenvía esto o indícame el contacto correcto.

Compras / decisor (seguridad pública EE. UU.)

1. ¿Qué equipo de sonar usas (marca/modelo) y cómo exportas/grabas datos (MP4, logs)?
2. ¿Cuáles son tus requisitos imprescindibles (offline, seguridad, auditoría/cadena de custodia, política IT)?
3. ¿Cómo defines el éxito (tiempo ahorrado, menos fallos, mejor documentación)?
4. ¿3k–5k USD por estación es inaceptable, aceptable o 'sí fácil' — y cómo es el proceso de compra?

Referencia: si no eres la persona adecuada, ¿a quién debería contactar? (nombre + rol + organización). ¿Podrías presentarnos?

Operadores (técnicos sonar / buzos / unidad marina)

1. Describe tu flujo de revisión—¿dónde la fatiga o sobrecarga de información provoca fallos?
2. ¿Qué equipo de sonar usas (marca/modelo) y qué formatos terminas teniendo (MP4, logs GPS, capturas)?
3. Para empezar: SonarScout revisa MP4 después de la misión (sin procesamiento en tiempo real durante el escaneo). ¿Sigue siendo útil/aceptable?
4. Además de Cuerpo y Vehículo, ¿qué otras clases de detección serían más útiles?

Referencia: si no eres la persona adecuada, ¿a quién debería contactar? (nombre + rol + organización). ¿Podrías presentarnos?

Socios / revendedores (vendedores de sonar + formadores)

1. ¿Qué marcas/flujos sonar usan más tus clientes y qué formatos de exportación ves normalmente?
2. ¿Quieres vender SonarScout a clientes existentes, ayudar a conseguir nuevos clientes, o ambos?
3. ¿En qué parte del ciclo de venta/formación encaja mejor (demo, onboarding, certificación, refresco)?
4. ¿Qué modelo de socio prefieres (margen revendedor, comisión, paquete de formación) y qué debe cumplirse para que funcione?

Referencia: si no eres la persona adecuada, ¿a quién debería contactar? (nombre + rol + organización). ¿Podrías presentarnos?